

RESPONSABLE DES VENTES FRANCE / OUEST

Publication Août 2010

STERLAB, spécialiste de produits médicaux et chirurgicaux, leader français des contrôleurs de stérilisation, recherche son responsable des ventes FRANCE / Ouest.

Descriptif du poste :

La mission consiste après formation aux produits et méthodes, et sous la responsabilité du Directeur Commercial à :

- Animer un réseau de clients existants (cliniques et hôpitaux)
- Développer les ventes du secteur Ouest de la France (32 départements)
- Assurer la promotion de nouveaux produits
- Former le personnel médical utilisant nos produits.

Les clients sont essentiellement le personnel des services de stérilisation, cadres de santé et pharmaciens des hôpitaux et cliniques.

Profil du candidat :

De formation école de vente ou équivalent, après une première expérience commerciale réussie de préférence dans l'univers de la santé.

De nombreux déplacements sont à prévoir (80% du temps de travail), poste basé Bordeaux / Poitiers ou région.

Rémunération et moyens :

Fixe 12 mois + primes = 25 000 € à 30 000 € annuel

Véhicule de fonction, téléphone et ordinateur portable

Frais de vie remboursés (carburant, entretien, hôtels, restaurants...)

Formation aux produits, environnement, techniques de ventes...